

Экспресс - сессия «Здесь и сейчас»



Цели сессии

Переструктурировать бизнес (деятельность) в новых реалиях, в том числе

- найти новые ниши
- справиться с валом новой работы
- пересмотреть модель бизнеса
- поставить новые цели

Участники

Это может быть группа топ-менеджеров, функциональная или межфункциональная команда.

Как проходит сессия

До сессии

Вначале мы проводим подготовительные встречи с главным заказчиком программы и ключевыми участниками. Обычно это первое лицо и команда топ-менеджеров.

Результат: сформулирована задача, которая выносится на сессию, выявлен спектр мнений и подходов к ее решению.

В ходе сессии

Экспресс - анализ ситуации, достижение общего понимания ключевых факторов, влияющих на положение и перспективы компании

Целеполагание, договоренности о целях компании в текущей ситуации

Ключевые вопросы, которые нужно решить для достижения целей в сложившейся ситуации

Планирование действий: кто, что, когда

Формирование структуры поддержки изменений, выработка правил отслеживания и корректировки выполнения плана

После сессии

Упаковка результирующих материалов

Обсуждение с заказчиком итогов и дальнейших шагов по выполнению принятых решений

Результат сессии

Главный непосредственный результат сессии – это план изменений, относительно которого участники:

1. ясно понимают дальнейшие действия: кто, что, когда
2. обладают ресурсам для его исполнения
3. приняли обязательство действовать

Весьма полезно включить в план одно ближайшее значимое достижение, быстрый результат, показывающий прогресс в выбранном направлении

Кроме того участники договорятся о формате взаимодействия, поддерживающего выполнение плана.

Вторичные выгоды – укрепление команды, совершенствование практики принятия решений, повышение управляемости.

Стоимость

Этап	Стоимость (руб)
Встречи до сессии	50000
Проведение сессии 4 часа / 8 часов	350 000 / 500 000
Для группы свыше 18 участников дополнительно	100 000
Подготовка результирующих материалов	бесплатно

Указанный суммы не облагаются НДС. Стоимость не включает накладные расходы (аренда, проезд, проживание и питание тренеров при проведении сессии вне Москвы).



Справка о TCI

Компания TCI работает с 2000 года.

Клиентами TCI в основном являются ведущие российские и иностранные компании. Среди них как лидеры рынка, так и динамично развивающиеся представители среднего бизнеса. В числе наших клиентов Альфа-Банк, АФК-Система, Норильский Никель, Альфа-Страхование, Интерпайп, Росинтер, ИНВЕСТ АГ, Военно-страховая компания, Эльдorado, Техносила, Nokia-Siemens, А+ Девелопмент, Highland Gold Mining, Нетология групп, Ростелеком, Азбука Вкуса, KPMG, Мосэнерго, МегаФон, QIWI, Трансконтейнер. По их отзывам, полученные при поддержке TCI результаты (включая финансовые), неизменно превосходят ожидания.